

2015/1

5 tanesi halka açık olmak üzere 6 çimento ve bunlara dikey olarak entegre iki farklı beton ve bir kağıt torba şirketinden oluşan OYAK Çimento Grubu, Türkiye'nin 7 coğrafi bölgesinde faaliyet gösterir. Yıllık 10.3 Milyon Ton klinker kapasitesi ve %16'nın üzerinde cari pazar payı ile Türkiye'nin en büyük çimento grubudur. Grubun yeni üyesi Denizli Çimento, yıllık 1.8 Milyon Ton klinker kapasitesi ile 27 yıldan bu yana Ege Bölgesinde faaliyet göstermekte olup, 2014 yılının en önemli özel sektör satın almalarından biri olarak Kasım 2014'den bu yana bir OYAK şirkettir.

## 2014 YILI SONUÇLARI – YENİ REKORLAR

Milyon TL	ADANA			MARDİN			BOLU		
	2014	2013	%	2014	2013	%	2014	2013	%
Net Ciro	439.6	396.1	11%	196.0	198.5	-1%	329.7	255.8	29%
Faal. Karı	128.5	96.1	34%	62.1	69.6	-11%	118.6	61.7	92%
FAVÖK	150.1	116.7	29%	72.8	82.2	-11%	128.3	70.9	81%
Net Kar	142.9	67.7	111%	60.2	52.3	15%	99.4	44.6	123%
FAVÖK	34.1%	29.5%		37.2%	41.4%		38.9%	27.7%	
Net Marj	32.5%	17.1%		30.7%	26.3%		30.2%	17.4%	
Milyon TL	ÜNYE			ASLAN			TOPLAM		
	2014	2013	%	2014	2013	%	2014	2013	%
Net Ciro	241.3	232.5	4%	234.9	176.2	33%	1,441.5	1,259.1	14%
Faal. Karı	69.9	69.1	1%	70.7	46.6	52%	449.8	343.2	31%
FAVÖK	86.8	85.8	1%	83.9	57.8	45%	521.9	413.3	26%
Net Kar	61.0	55.1	11%	62.4	32.8	90%	425.9	252.5	69%
FAVÖK	36.0%	36.9%		35.7%	32.8%		36.2%	32.8%	
Net Marj	25.3%	23.7%		26.6%	18.6%		29.5%	20.1%	

- İnşaat sektörünün yönelimini doğru analiz eden, yurtiçi ve yurtdışı pazarlardaki ihtiyaca tam ve zamanında cevap veren, sürekli genişleyen ürün yelpazesi ile müşteri taleplerini tatmin eden ve maliyetleri üzerinde yoğun kontrol sağlayan OYAK Çimento Grubu, 2014 yılını yeni rekorlar ile tamamladı.
- Halka açık şirketler, cirolarını %14 artırırken, faiz, vergi ve amortisman öncesi kar marjlarını %36.2'ye ulaştırdılar.
- Denizli Çimento ise OYAK'a ait ilk yılında Grup şirketleri düzeyinde başarılı sonuçlar elde etti.

- Adana Çimento, yoğun rekabet yaşanan pazarında iç ve dış satışlarını arttırmanın yanı sıra, öğütülmüş cürufu bölgesinde kabul ettirdi ve iştiraklerinden yüksek kar elde etti.
- Tarihinin en yüksek iç satış tonajını yakalayan Mardin Çimento, gerileyen Ortadoğu pazarlarına rağmen cirosunu geçtiğimiz yıla yakın bir seviyede tuttu, karını ise arttırdı.
- Satış tonajı, ciro, kar rakamları ile karlılık oranlarında ulaşılması güç rakamlara imza atan Bolu Çimento, Mayıs ayında devreye alacağı Ankara Fabrikası yatırımında sona yaklaştı.
- Ünye Çimento, arz fazlasının yoğun olarak yaşandığı iç pazarına ve durma noktasına gelen Karadeniz ülkeleri talebine rağmen, geçen yılın üzerinde sonuçlar elde etti.
- Yoğun talebi ile Marmara Bölgesi'ne yıl boyunca satışlarını yüksek tutan Aslan Çimento, tüm verilerinde 2013 yılını aşmayı başardı.

## DENİZLİ ÇİMENTO



10 Kasım 2014 itibariyle OYAK'a devrolan Denizli Çimento'nun Gruba entegrasyonu sağlanmış, bu satın alma ile OYAK Çimento Grubu'nun yurtiçi pazar liderliği pekiştirilmiştir.

## 2015 BEKLENTİLERİ

2014 yılı sonunda ivme kaybeden çimento talebinin, 2015'de genel seçimler, devam eden altyapı yatırımları, büyük projeler, konut talebinin artması, kentsel dönüşüm gibi katalizörler ile artması ve yıllık %5 büyüme sağlanması beklenmektedir.

### BIST 100

ADANA	MRDİN	ASLAN
ADBGR	BOLUC	
ADNAC	UNYEC	

### OYAK ÇİMENTO GRUBU

OYAK Genel Müdürlüğü  
Ziya Gökalp Caddesi 64 Kurtuluş Ankara  
<http://www.oyakcimento.com>

### YATIRIMCI İLİŞKİLERİ

Güney Arık - Koordinatör  
+90 312 415 6453  
garik@oyak.com.tr